



SAARTE  
KALANDUS



Dokumendi vorm kinnitatud üldkoosoleku otsusega 25. september  
2009.a. lisa 6

«EMKF 2014 – 2020 KALANDUSPIIRKONNA KOHALIKU ARENGU STRATEEGIA  
RAKENDAMINE»

Kalanduspiirkonna kohaliku arengu strateegia rakendamine (EMKF meede 3.3  
projektitoetus) 2019 a/ I voor

1. Projekti lühikokkuvõte

1.1 Üldandmed

Projekti nimi	Halgude tootmise teenise turustamine
Projekti esitamise aeg	22.02.2019
Strateegia tegevussuund, mille elluviimist projekt toetab	Tegevussuund 2: majandustegevuse mitmekesistamine
Taotleja nimi, asukoht (äriregistri järgi), kontaktandmed, registreerimise aeg, juriidiline staatus (AS, OÜ, FIE), aktsia – või osakapitali suurus, omanikud.	Carest OÜ (registrikood 12262811) Tallinna tn 55-1, Kuressaare, Saaremaa vald, Saaremaa 93811 Registreerimise aeg: 09.04.2012 Osühing osakapitaliga 2500 eurot Omanik: Tauno Ligi
Projekti elluviimise aadress	Maltsumetsa kinnistu, Kallemäe küla, Saare maakond, Saare vald, 94301
Projekti elluviimise kulud KOKKU (koos mitte-abikõlblike kuludega (eurot))	26 685,20
Projekti abikõlblikud kulud KOKKU (eurot)	26 685,20
Toetuse määr (%)	70%
Taotletav toetuse suurus (eurot)	18 679,64
Omafinantseeringu allikad	Laen

1.2 Lühikokkuvõte (kuni 2 lehekülge)

Carest OÜ on kalanduse ajaloolisi õiguseid omav ja kalapüügiga tegelev ettevõtte, kes tegutseb Turja sadamas ning on MTÜ Turja kalastajate Seltsi liige. Lisaks kalapüügile tegeleb ettevõtte ka sõidukite ostu-müügiga, mille tegevuspotsiaal on oluliselt aastast aastalt vähenenud ning ilmselt mingil hetkel hääbumas.





SAARTE  
KALANDUS



Kuivõrd kalapüügi puhul on tegemist hooajalise tegevusega, tuleb kalapüügi kõrvalt leida hooaja välisel ajal muid tegevusi sissetulekute suurendamiseks. Selleks soovin hakata pakkuma mobiilset halgude lõhkumise teenust.

Jälgides ühiskonna vajadusi olen märganud, et Saaremaa inimesed sooviksid tellida üle Saaremaa küttepuid, kuid teenuse maksumus on kõrge ning suure transpordikulu tõttu jääb teenus inimestel tihtilugu tellimata. Nimetatud teenuse hinda saab oluliselt alla tuua mobiilse küttepuude saagimise ja lõhkumise teenuse abil, kus halumasin toimetatakse kliendi asukohta ning kliendi asukohas saetakse ja lõhutakse ära kliendi enda puud vastavalt kliendi soovidele. Nimelt võimaldab kliendi asukohas kliendi puude lõhkumine pakkuda kliendile just sellist teenust nagu ta vajab ning lõhkuda halge kliendile vajaliku suuruseni.

Lisaks kliendi asukohas teenuse pakkumisele on võimalik ka ise puid sisse osta, vajaliku suurusega küttepuudeks lõhkuda ning edasi müüa. Seega saab projekti raames teha koostööd ka teiste kohalike ettevõtjatega, sealhulgas küttepuude müüjatega, kes müüvad edasi palke, millest küttepuud toota. Samuti ei ole välistatud koostöö ka metsa kokkuostuga tegelevate ettevõtjatega, kellelt samuti toorainet kokku osta.

Läbi teenuse pakkumise saab ettevõtja mitmekesistada ettevõtte tegevust, suurendades aasta lõikes ettevõtte sissetulekuid kalapüügi ja kalamüügi kõrvalt, samuti pikendades ettevõtlushooaega ning teha koostööd piirkonna elanike ja ettevõtetega. Samuti aitab tegevuse mitmekesistamine kaasa ettevõtja ajavabadusele, et tegeleda kalapüügiga, millele seab tavapärase palgatöö tihtilugu olulised ajalised piirangud.

**Projekti oodatavaks tulemuseks** on ettevõtja sissetuleku suurenemine läbi kõrvaltegevuse, mis aitab ettevõtjal täiendada sissetuleku teenimise ning tagab võimaluse kalandustegevustega tegelemise jätkamiseks, sealjuures püügimahtude suurendamiseks.

**Projekti kasusaajateks** on ennekõike mina ise ja minu perekond tegevuse mitmekesistamisest saadud tulude näol. Samuti saavad kasu teenuse tarbijad, kes saavad kiiremini, mugavamalt ja mis peamine soodsamalt tellida kohale uudset, kuid paljudes majapidamistes hädavajalikku teenust. Kasusaajatena saab minu hinnangul lugeda ka ettevõtteid, kellega plaanitakse teha teenuse pakkumise raames koostööd. Samuti on plaan võimaluse korral luua üks täiendav töökoht.

**Kõrvaltegevuse pakkumise kõrghooaeg** on maist kuni augusti lõpuni, kuid masinate mobiilsus võimaldab teenust pakkuda aasta ringi. Lisaks saab kõrghooaja välisel ajal maist-septembrini valmistada iseseisvalt ette kuiva küttepuud ning tegeleda nende müügiga.

**Ettevõtmisega kaasnevatest riskidest** on suurimaks klientide puudumine, mille võib põhjustada eeskätt soojade talvede esinemine, mil klientidel on küttematerjal olemas ning täiendavat teenust ei vajata. Teiselt poolt võib probleemseks osutuda ka lumerohke talv, mil tooraine kättesaamine metsast võib olla raskendatud või üleliia kallis.



SAARTE  
KALANDUS



EMKF  
RAKENDUSKAVA  
2014-2020

Europa Liit  
Euroopa Merendus- ja Kalandusfond

Projekti olulisus ettevõtja jaoks seisneb selles, et see pakub sissetulekut kõrvaltegevusest just sel ajal kui põhitegevusest on tööd kõige vähem ja kaob vajadus otsida palgatööd väljaspool kalandussektorit. Samuti loob teenus uudse teenuse kohalikus piirkonnas, mis aitab igapäevavajadustele kohast teenust osta senisest soodsama hinnaga.